

NOUS RECRUTONS



INGENIEUR COMMERCIAL SERVICES (H/F)


FICHET SECURITY SOLUTIONS | CDI | MERIGNAC (33)

**L'innovation dans la sécurité, notre ADN depuis plus de 200 ans !
Que diriez-vous d'un poste au sein d'un constructeur leader dans le
domaine de la sécurité ?**

Qui sommes-nous ?

Tout d'abord, nous assurons votre protection grâce à des solutions de sécurité physique. Notre savoir-faire nous a permis de développer les premiers coffres-forts pour mettre vos biens les plus précieux en sécurité. Enfin grâce aux nouvelles technologies nous révolutionnons votre quotidien avec nos solutions de cash management (automates bancaires, distributeurs de monnaies...) et nos solutions électroniques (intrusion, contrôle d'accès, vidéo).

Nous sommes Fichet Group, créé il y a plus de 200 ans, notre entreprise est leader de son marché grâce à :

- Sa stratégie orientée client
- Son engagement sur la qualité
- Sa production 100% 
- Son professionnalisme et son intégrité

Et c'est dans un contexte de recherche de croissance que vous intervenez !

Rattaché(e) au Département Opérations, vous développez les ventes des contrats de maintenance et assurez le suivi de contrats en portefeuille. Vous avez la charge de :

NOUS RECRUTONS



Développer les ventes de contrats de maintenance :

- Être présent auprès des clients finaux pour la construction des contrats de maintenance
- Maîtriser l'argumentaire commercial
- Connaître et exploiter les faiblesses de la concurrence
- Faire grossir le portefeuille de contrats de maintenance

Assurer les réponses aux appels d'offres :

- Centraliser les demandes d'appels d'offre
- Structurer la capacité de réponse
- Assurer la construction des dossiers de réponse et les soutenances
- Assurer la validation des clauses contractuelles

Participer à l'élaboration du budget et de son plan d'action :

- Participe à la construction et s'engage sur le budget N+1
- Etablit son plan d'action commerciale pour la période souhaitée

Assurer le suivi des contrats en portefeuille :

- Assurer une présence commerciale auprès du client.
- Suivre périodiquement la satisfaction et les besoins des clients sous contrats
- Etablir les rapports et assister aux réunions de suivi
- Assurer les renouvellements de contrat et le passage des augmentations de tarifs
- Assurer la mise à jour des contrats en fonction des variations du parc installé

Ce poste est fait pour vous si :



- Vous êtes titulaire d'un diplôme Bac +4/5 école de commerce ou équivalent
- Vous avez un an d'expérience minimum sur un poste similaire
- Vous avez une forte capacité à prospecter
- Vous êtes dynamique, organisé persévérant et force de proposition

Si tous les éléments sont réunis, alors rencontrons-nous.

N'hésitez pas à transmettre votre candidature



Afin de se conformer aux nouvelles exigences du Règlement Général sur la Protection des Données, en vigueur depuis le 25 mai 2018, Fichet Group a mis à jour sa politique de confidentialité à l'égard des données à caractère personnel des candidats.