

Ingénieur Commercial Distribution (H/F)

Leader dans le domaine de la sécurité, Fichet Group développe des solutions dédiées à la protection des entreprises, services publics et commerces pour faire face aux risques des plus courants jusqu'aux plus extrêmes.

Notre offre associe des équipements certifiés de protection active et passive à des plateformes digitales destinées à optimiser l'exploitation.

Dans le cadre de son développement, Fichet recrute pour la région de Nantes, Brest, Angers, Quimper, Poitiers un **Ingénieur Commercial Distribution (H/F)**

Descriptif des tâches principales du poste :

- **Met en place son plan de développement commercial en fonction des besoins des clients et des objectifs commerciaux.**
- **Est chargé de l'analyse du besoin du client et propose des solutions adaptées.**
- **Répond aux appels d'offres et rédige les propositions commerciales avec l'assistance des technico-commerciaux et chefs de produit.**
- **Assure la négociation commerciale des projets.**
- **Gère la prise de commande du client et transmet au service ADV pour gestion administrative et lancement de la réalisation technique.**
- **Développe et maintient le portefeuille de clients existants : visite ses clients régulièrement afin de proposer de nouvelles solutions, ou des évolutions de parcs existants.**
- **Assure de façon permanente la prospection de nouveaux clients, ou segments de clientèle, dans son périmètre de responsabilité, afin de développer son secteur d'activité et le parc d'installations Fichet.**
- **Réalise des projections dans le temps de l'évolution des parcs clients et des projets pluriannuels.**
- **Est chargé de promouvoir les produits de l'offre globale Fichet auprès des clients : organisation de démonstrations (show-room), visite d'usine, événements spécifiques.**
- **Travaille en étroite relation avec la Division Service.**
- **Réalise, suit le reporting des commandes et de son portefeuille client (réalisé et prévisionnel)**
- **Gère le carnet de devis, commandes.**
- **Fait remonter les mécontentements client.**
- **Enregistre son activité commerciale, gère son portefeuille clients, CR de visite, devis sur le CRM.**
- **Aide à la construction budgétaire de son portefeuille et à ses updates trimestrielles.**

Profil :

- **Bac +4/5 école de commerce, Anglais courant**
- **5 ans d'expérience professionnelle dans le domaine de la distribution**
- **Bonne technique commerciale**
- **Forte capacité de prospection**
- **Dynamique, organisé, persévérant, force de proposition**

Pour déposer votre candidature : merci d'adresser votre cv actualisé ainsi qu'une lettre de motivation par email à : recrutement@fichetgroup.com