

L'innovation dans la sécurité, notre ADN depuis 200 ans !

Leader dans le domaine de la sécurité, **Fichet Group** développe des solutions dédiées à la protection des entreprises, services publics, commerces pour faire face aux risques des plus courants jusqu'aux plus extrêmes. **Fichet Group** mobilise sa créativité et son expertise pour que ses clients puissent vivre en toute sécurité dans un monde où les risques d'attaques sont en permanente évolution.

Dans le cadre de son développement, **Fichet Security Solutions France**, filiale de Fichet Group, recherche :

Ingénieur Commercial Prescription (H/F) CDI | IDF – Secteur FRANCE

C'est un véritable poste de conquête que nous vous proposons !

En tant qu'Ingénieur Commercial Prescription et sous la responsabilité du Directeur Commercial des ventes indirectes, vous serez chargé de promouvoir nos produits (coffres, menuiseries de sûreté, contrôles d'accès, sécurité électronique, ...) auprès des architectes, bureaux d'études, électriciens et entreprises générales du secteur.

Vous évoluerez sur des cycles de ventes moyens / longs dans le cadre de réponses aux appels d'offres, qui permettront de décrocher en indirect des projets importants.

Vos missions sont les suivantes :

- ✓ Identifier les décideurs et prescrire les solutions techniques pertinentes, se positionner comme expert.
- ✓ Développer et pérenniser son réseau de prescripteurs afin d'obtenir le détail de leurs programmes de travaux et des accords de prescription.
- ✓ Être responsable de la prise de commande et de la marge entrante dans le respect de ses objectifs.
- ✓ Piloter l'activité commerciale de son secteur d'activité en maintenant et en développant le portefeuille client.
- ✓ Identifier et traiter les besoins et les demandes client.

Pour réussir dans vos missions, vous disposerez de tous les outils et logiciels nécessaires pour assurer une gestion, une chasse et une veille de qualité.

Vous pourrez également vous appuyer sur le bureau d'études et le back-office pour la réalisation des cotations, devis et la rédaction des offres.

Profil

Vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans à un poste de prescription ou vente dans le bâtiment, idéalement dans le 2nd œuvre auprès des architectes et BE. Vous savez travailler en équipe sur de la vente en mode projet.

La chasse et la prescription sont une passion pour vous et vous possédez un réseau d'apporteurs d'affaires conséquent. Vous avez envie de gagner et de dépasser vos objectifs ?

Adressez-nous votre candidature (CV + lettre de motivation) à l'adresse email suivante :

recrutement@fichetgroup.com

Afin de se conformer aux nouvelles exigences du Règlement Général sur la Protection des Données, en vigueur depuis le 25 mai 2018, Fichet Group a mis à jour sa politique de confidentialité à l'égard des données à caractère personnel des candidats.