

L'innovation dans la sécurité, notre ADN depuis 200 ans !

La sécurité est l'affaire de tous, y prendre part est un métier qui fait sens.

Notre ambition est de proposer des solutions dédiées à la protection des entreprises, services publics, commerces pour faire face aux risques des plus courants jusqu'aux plus extrêmes. Fichet Group mobilise sa créativité et son expertise pour que ses clients puissent vivre en toute sécurité dans un monde où les risques d'attaques sont en permanente évolution.

Dans le cadre de notre développement, **Fichet Security Solutions France**, filiale de Fichet Group, recherche :

KEY ACCOUNT MANAGER BANQUE (H/F)

CDI | basé au siège à Vélizy (78)

Rattaché à la Direction commerciale, vous aurez pour mission le développement de l'activité commerciale sur le marché national sur des Grands Comptes Clients Bancaires. A ce titre vos missions seront les suivantes :

- ✓ Vous représentez Fichet à l'extérieur de l'entreprise, auprès des clients à tous les niveaux de la hiérarchie ;
- ✓ Vous contribuez à la stratégie commerciale ;
- ✓ Vous êtes responsable de la prise de commande et de la marge entrante dans le respect de vos objectifs ;
- ✓ Vous maintenez et développez, en direct ou en animation, le portefeuille client de Grands Comptes sur votre segment d'activité ;
- ✓ Vous identifiez et traitez le besoin du client ;
- ✓ Vous répondez aux appels d'offres stratégiques en support avec les équipes ;
- ✓ Vous gérez une majorité de Grands Comptes en animation ou en coordination (multi interlocuteurs) sur la totalité du compte client.

Profil

- ▶ De formation commerciale bac +4/5, vous justifiez de 5 ans d'expérience en tant que Key Account Manager Grands Comptes avec animation transverse ;
- ▶ Vous avez une connaissance du métier Industriel et du domaine bancaire ;
- ▶ Vous disposez d'une forte capacité de prospection et de prescription. Vous maîtrisez les réponses aux appels d'offres ;
- ▶ Vous savez initier les alliances, mener les négociations avec des prescripteurs, obtenir les bonnes informations au bon moment et établir des propositions pertinentes ;
- ▶ Doté(e) d'une approche fine et d'une vraie capacité à appréhender et maîtriser un environnement professionnel et géographique de haut niveau, vous savez argumenter et défendre vos positions auprès de vos interlocuteurs par la pertinence de vos propos.

Véritable lobbyiste, vous savez entretenir et valoriser votre clientèle en assurant auprès d'elle un suivi permanent et en lui proposant régulièrement une mise à niveau de ses installations ou en lui suggérant le recours aux nouveautés commercialisées par le Groupe.

Curieux(se), vif(ve) et autonome, vous savez vous imposer avec diplomatie, poser des jalons et être reconnu(e) positivement dans votre environnement.

Adressez-nous votre candidature (CV + lettre de motivation) à l'adresse email suivante :

recrutement@fichetgroup.com